



# Dr. ANJA HENKE

Expertin für Unternehmenswachstum, Autorin, Key Note Speaker



## :: ZUR PERSON

Dr. Anja Henke ist die führende Expertin für Unternehmenswachstum und eine Garantin für Erfolg, gerade in schwierigen Situationen. Mit den „9 Schlüsseln für Wachstum“ hat sie die DNA des Unternehmenswachstums decodiert. Über 300 Projekte belegen, dass ihr System funktioniert. Beispielsweise hat Frau Dr. Henke in der Finanzkrise 2009 Wachstum im Bankensektor realisiert.

## :: FAKTEN

- Sie ist promovierte Biologin und wechselte direkt aus dem Labor in die Top Management Beratung bei McKinsey. Dort gewann sie früh eine Auszeichnung für eine Wachstumsstrategie.
- Sie hat in Süd-Korea und China gelebt und war auf der ganzen Welt im Einsatz.
- Im Jahr 2000 hat sie Carpe Viam gegründet.
- Im Jahr 2015 erschien ihr Buch „Wachstum in gesättigten Märkten“ (Springer Gabler). Weiter ist Autorin zahlreicher Fachartikel, u.a. capital.de, ZDFonline.
- Frau Dr. Henke ist zertifizierter Coach (ICF).
- Sie hat Power-Programme für Unternehmen entwickelt, etwa den Mastermind Organisches Wachstum oder die Enabling Implementation™. Die Digitalisierung nutzt sie für die Erneuerung.
- Sie ist pragmatisch und bodenständig und handelt im langfristigen Interesse der Unternehmen.

Leitsatz: „Menschen und Organisation weiterentwickeln für dauerhaften Mehrwert.“

## :: SPEZIALGEBIET

Frau Dr. Anja Henke verbindet Naturwissenschaft (Biologie) und Logik (McKinsey) mit Denkweisen wie auch Emotionen (Coaching). Daraus schafft sie Lösungen für die innovative Restrukturierung, die zügig positive Effekte zeigen und dauerhaft tragen. Mit Frau Dr. Henke haben Entscheider alle Erfolgsfaktoren auf ihrer Agenda, um den Turn-around für Wachstum zu gewährleisten.

Grundlage sind die Zahlen. Diese sind jedoch nur „das geronnene Leben“ und zeigen die Probleme der Vergangenheit. Daher schauen Sie mit Frau Dr. Henke darauf, wie die Zahlen zustande kommen. Auf diese Weise gelangen Sie zügig an die eigentlichen Ursachen der Krise. So entstehen vollkommen neue Strategien für den Turn-around, insbesondere (Selbst)Erneuerung und Innovation. Dazu gehört das Einbinden der Mitarbeiter wie auch die strategische Vorausschau. Disruptionen wie den digitalen Wandel nutzen Sie, um das Unternehmen über alte (Denk)Grenzen hinaus neu zu erfinden.

## :: STIMMEN

„Die Erkenntnisse, die mein Team und ich von Frau Dr. Henke gewinnen, haben großen Mehrwert für das Unternehmen.“ – Unternehmer Konsumgüter

„Ich finde Ihren Weg einfach wunderbar, in Unternehmen vorhandene Potenziale gut und langfristig zu nutzen, dies gemeinsam mit den Mitarbeitern zu tun und diese dabei zu entwickeln.“ – Führungskraft Family Office

„Hier bei Frau Dr. Henke gesellt sich hohe konzeptionelle Stärke zu konkreten Maßnahmen für die Umsetzung.“ – Vorstand Technologieunternehmen



## ANGEBOTE

### Analyse

- Business Analysis: Mit strukturierten Interviews und Analyse-Workshops zum Lösungskonzept
- Root Cause Analysis: Ursachen aufspüren (Outside-in oder halbtätiger Workshop)
- Strategie-Workshop Potenziale: Wachstumschancen beziffern

### Strategie

- Strategie intensiv: Grundlagen für starke Strategien schaffen
- Strategieentwicklung: Alle Wachstumschancen sehen und nutzen (ausschöpfen, ausbauen, erobern)
- Geschäftsmodelle (digital, zirkulär)
- Die Kunst der Vorausschau für eine gestaltende Position
- Digitalisierungsstrategie mit Blick auf das Gesamtunternehmen

ANGEBOTE  
Dr. Anja Henke

CARPE VIAM /  
WEGE ZU WACHSTUM



## UMSETZUNG

- Engpassbeseitigung
- Change Management: Prozesse und Kompetenzen aufbauen / sichern
- Enabling Implementation: Führungskräfte gezielt befähigen
- Change Agents

## ARBEITSWEISE

- Stunden- oder tageweise – von 0,5 Tag pro Monat bis 3 Tage pro Woche
- Gezielte Intervention oder Prozessbegleitung
- Befähigung durch Vermittlung von Kompetenzen, Aufbau von Prozessen
- Sparring-Partnerin für Entscheider, etwa für die Entscheidungsfindung
- Executive Coaching & Consulting

